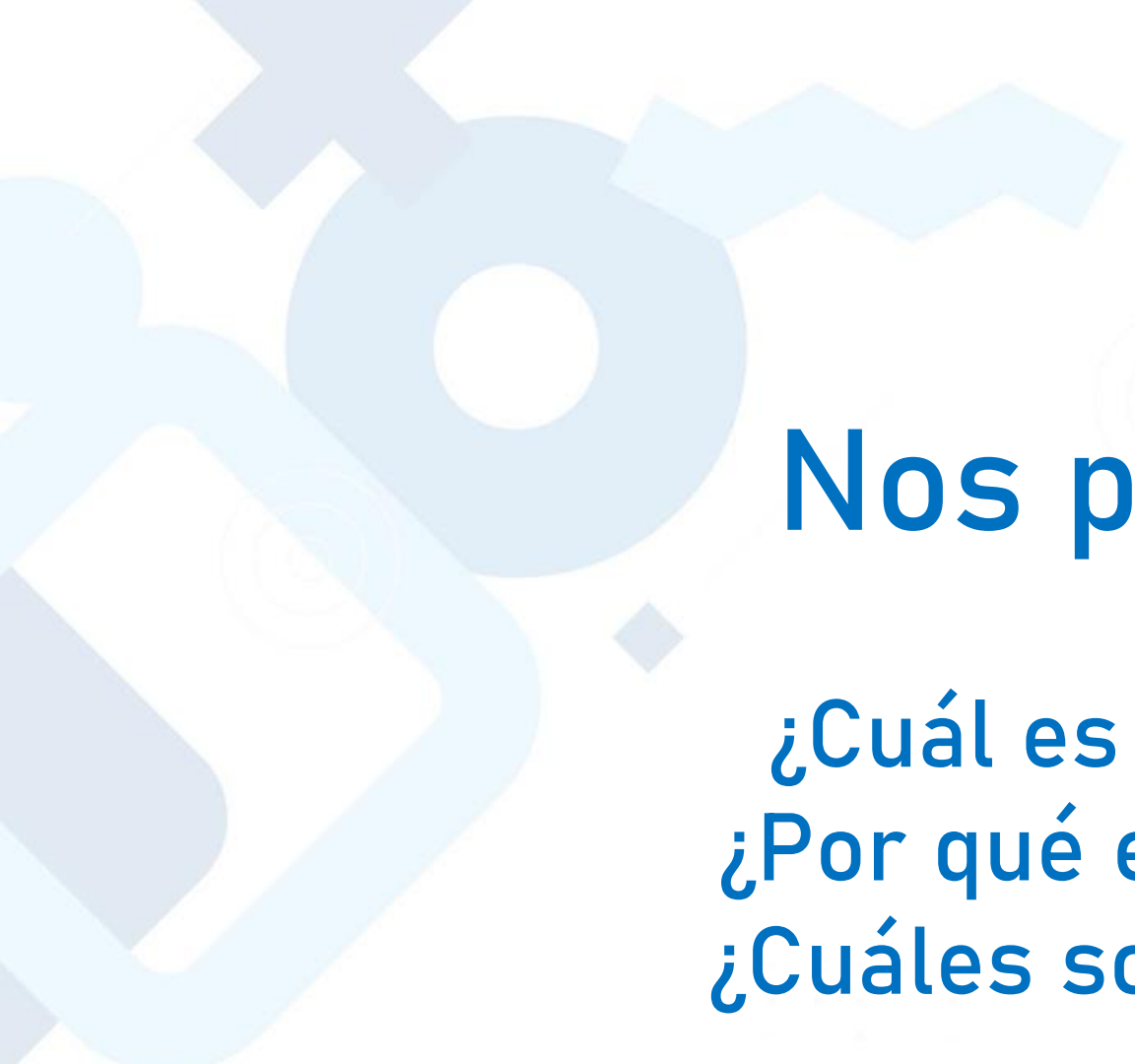


Oratoria y Presentaciones eficaces





Nos presentamos

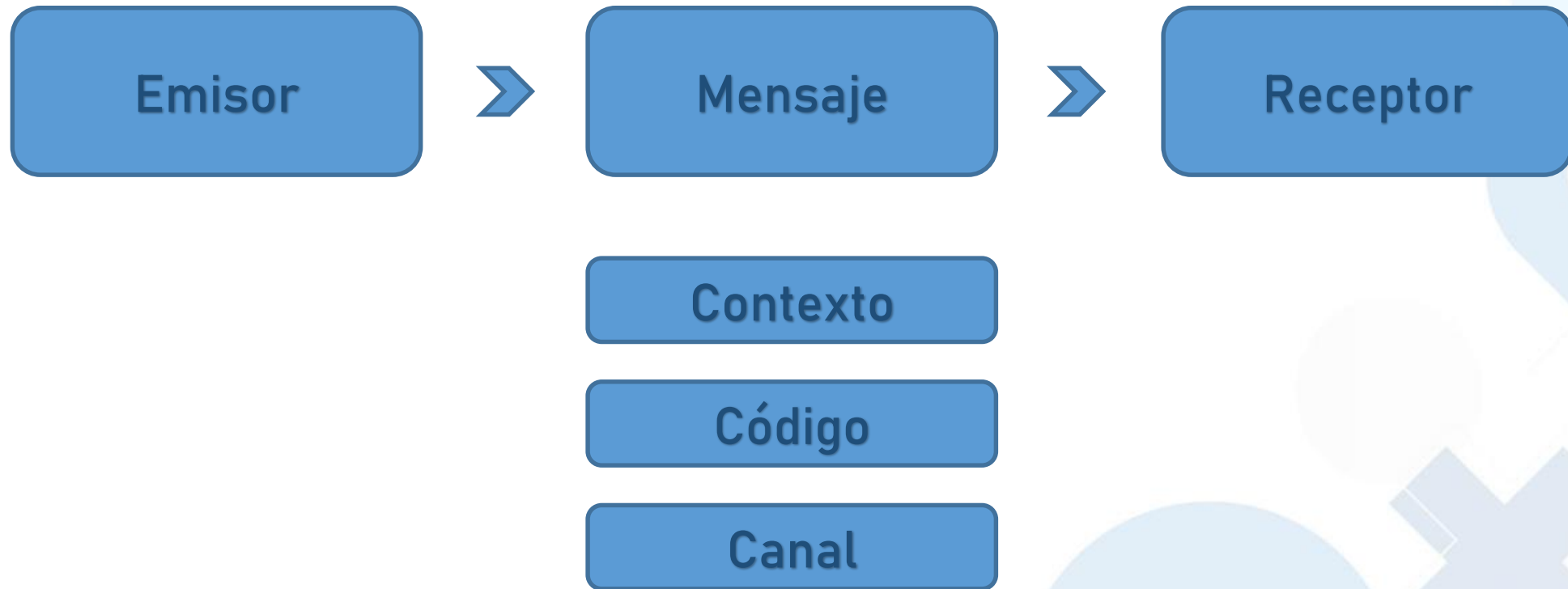
¿Cuál es tu ámbito laboral?
¿Por qué elegiste este curso?
¿Cuáles son tus expectativas?

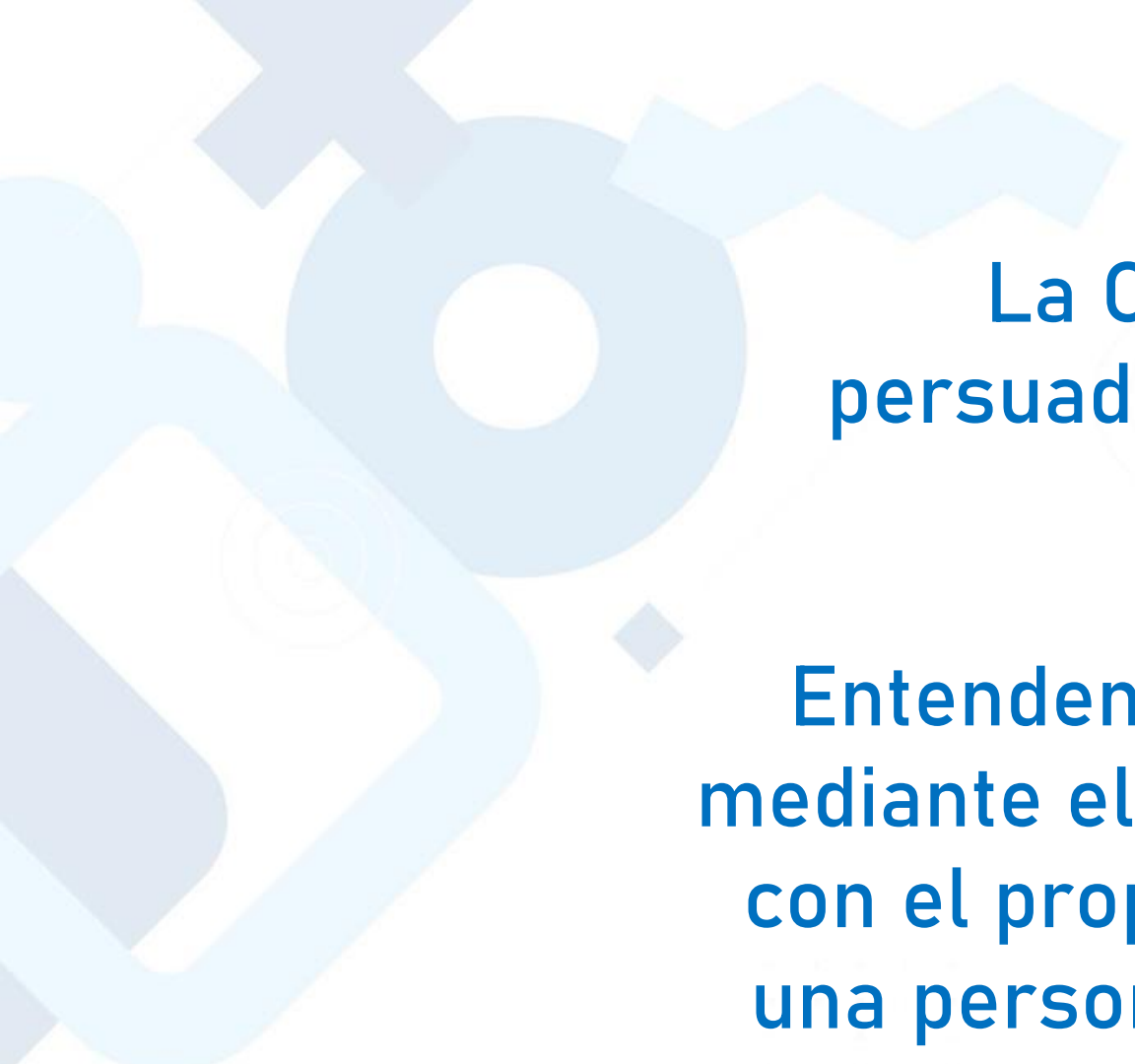
Hablar en público:

¿Les toco alguna vez hacerlo?
¿Cómo se sintieron?



Modelo de Comunicación: Roman Jakobson





La Oratoria el arte de comunicar y persuadir a los demás por medio de la palabra.

Entendemos por Persuasión al proceso mediante el cual se empleamos mensajes con el propósito de cambiar la actitud de una persona, provocando que haga, crea u opine cosas que originalmente no haría, crearía u opinaría.

Crear una presentación oral en 5 pasos

1. Diseña tu mensaje. Crear un discurso que te ayude a transmitir lo que deseas. (elementos del discurso)
2. Prepará tu voz. Este será tu instrumento principal de acción. (voz y respiración)
3. Predisponé tu cuerpo. Conocernos y usar nuestra Comunicación No Verbal para reforzar exitosamente tu mensaje
4. Conocé a tu público. Entender el contexto físico y la audiencia a la que vas a hablar para mantener su atención.
5. Consejos para lograr una comunicación efectiva. Que cosas hacer y cuales evitar cuando sea el momento de actuar.

1

Diseña tu mensaje.

¿Qué es lo que quiero decir?

Introducción

Desarrollo

Conclusión

Prepará tu voz.

- Respiración consciente.
- Proyección de la voz.
- Articular y vocalizar como práctica.
- Voz fluida y dinámica para que varíe según la intensidad del mensaje
- Ensaya siendo el actor principal de tu historia.

Practiquemos juntos.



Trabalenguas

(tomamos un lápiz y lo colocamos entre los dientes)

Parra tenía una perra y Guerra tenía una parra.
La perra de Parra subió a la parra de Guerra.
Guerra pegó con la porra a la perra de Parra, y
Parra le dijo a Guerra, “¿por qué has pegado
con la porra a la perra de Parra? Y Guerra le
contestó “Si la perra de Parra no hubiera
subido a la parra de Guerra, Guerra no hubiese
pegado con la porra a la perra de Parra”

Si mi gusto gustara del gusto que gusta tu gusto,
entonces tu gusto gustaría del gusto que gusta mi
gusto, pero como mi gusto no gusta del gusto que
gusta tu gusto, entonces tu gusto no gusta del
gusto que gusta mi gusto ¿Te gustó?

3

Predisponé tu cuerpo

- Lenguaje Corporal. Qué es? Por que es tan importante?
- Como vencer el miedo a presentarse en público.
- Técnicas para mejorar el lenguaje no verbal.
- Ensaya siendo el actor principal de tu historia.

Practiquemos juntos.

Conocé a tu audiencia

- Saber a quien nos dirigimos nos ayuda a adecuar nuestro mensaje para tener éxito en la persuasión. ¿Que esperan?
- Piensa en tu exposición frente a un auditorio como si estuvieses hablando de uno a uno.
- La audiencia quiere recibir información de valor, aprender de forma amena. ¡Ayudalos!
- Mantener el interés de la audiencia. Debes hacer que el público sienta que estás conversando con ellos todo el tiempo, no sólo al principio.



5

Consejos para lograr una comunicación efectiva.

- Claridad
- Concreción
- Corrección
- Coherencia
- Consideración
- Cortesía
- Consistencia
- Confianza

La práctica hace al maestro.
Los invito a crear una presentación
oral de entre 3 y 5 minutos.

¡Nos vemos la próxima clase!

